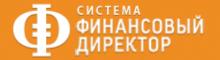


Бизнес-кейс онлайн: Постановка бюджетирования в холдинге

На примере сети отелей «Туррис» рассматриваем конкретный проект по внедрению бюджетирования



Выступает

Павел Боровков

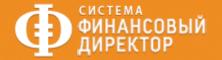
Санкт-Петербург

Тел.: +7 (921) 951-03-40

E-mail: Pavel.Borovkov@pbltd.ru

«Партнеры и Боровков» генеральный www.pbltd.ru

Методолог и менеджер более 60 проектов по бюджетированию



О чем пойдёт речь

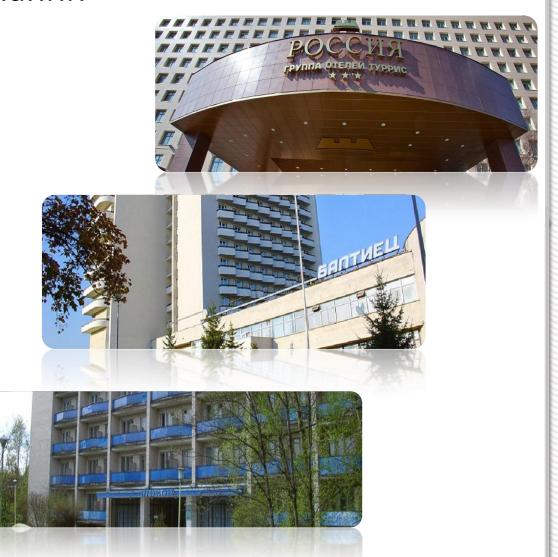
- 1. Особенности финансового планирования в индустрии гостеприимства
- 2. Модель бюджетирования «от рынка» через нормативы
- 3. Планирование при многомерности аналитик: ЦФО, торговые точки, объекты недвижимости
- 4. Стандарт USALI и «российское» бюджетирование

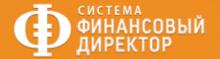


Несколько слов о Компании



- «Туррис» группа отелей и кемпингов в Санкт-Петербурге, Финляндии, Анапе
- Стратегия рост Компании за счёт увеличения количества объектов (номерного фонда) и тиражирования стандартов управления: процессы, бюджетирование и т.д.
- Входит в многопрофильный холдинг «Каротекс»





Общая схема финансово-экономического планирования

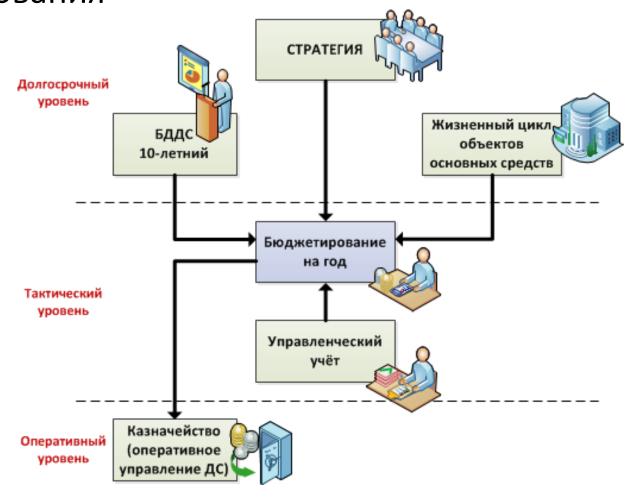
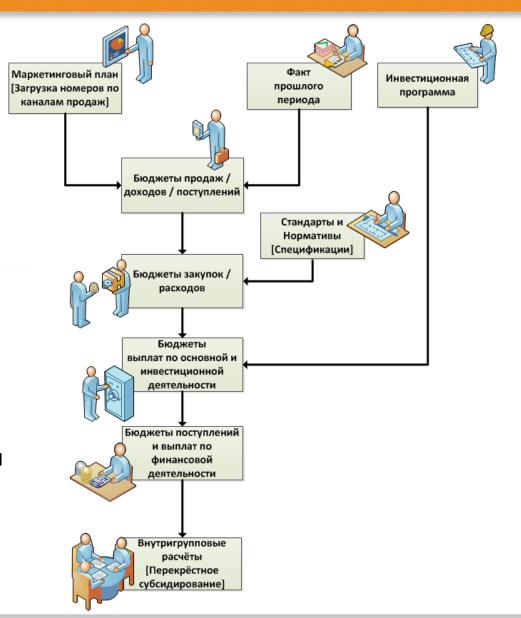


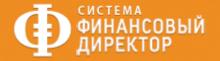


Схема бюджетного планирования

Метод Бюджетирования:

- От состояния основных средств (номерной фонд и его комплектация)
- От маркетинга (загрузка номерного фона и план дополнительных услуг)
- Через нормативы комплектации номеров и общих расходов (спецификации)



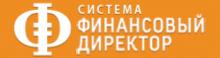


О чем пойдёт речь

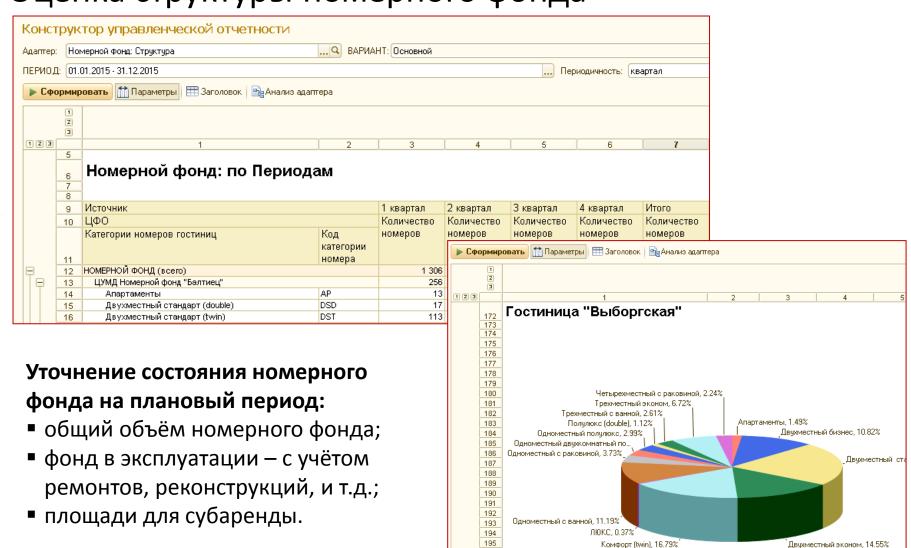
1. Особенности финансового планирования в индустрии гостеприимства

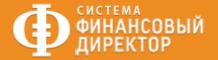
2. Модель бюджетирования «от рынка» через нормативы

- 3. Планирование при многомерности аналитик: ЦФО, торговые точки, объекты недвижимости
- 4. Стандарт USALI и «российское» бюджетирование



Оценка структуры номерного фонда





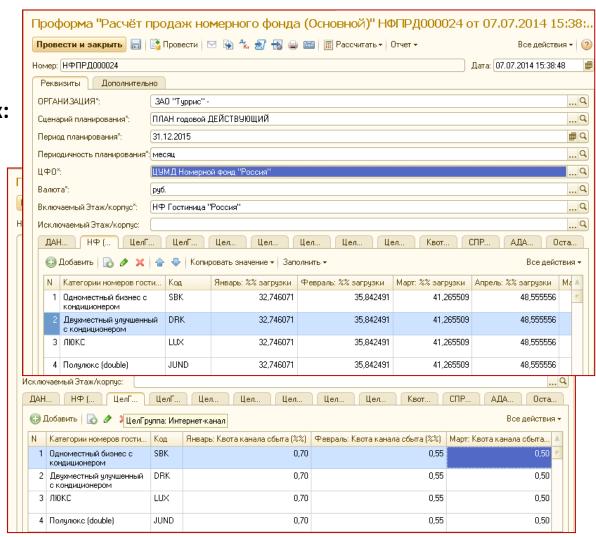
Расчёт загрузки номеров по каналам сбыта

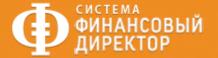
Прогнозирование загрузки номерного фонда на планируемый год в разрезах:

- Каналов сбыта: корпоративные заказчики, турагентства, сайты бронирования, и т.д.;
- Отелей;
- Категорий номеров.

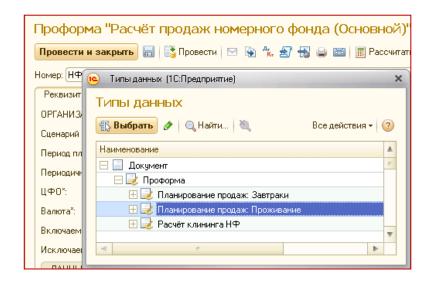
Определение квот продаж для каждого канала сбыта.

Установление цен – по каждому разрезу и в среднем по отелю.





Планирование продаж от загрузки номеров



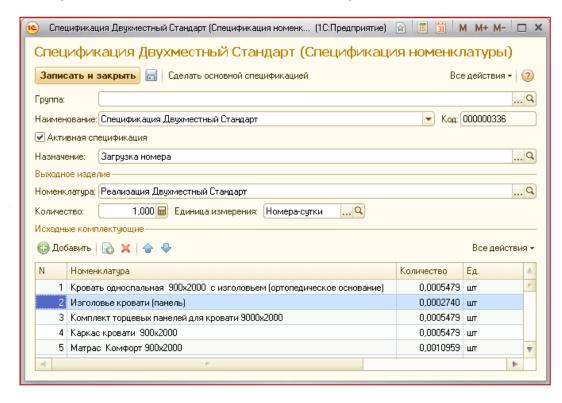
Автоматическое заполнение документов планирования от загрузки номеров (ввод на основании) по:

- Продажам услуг по проживанию;
- Продажам услуг питания;
- Расходам на уборку номеров;
- Иным расходам.





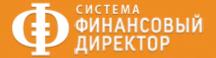
Нормативы и Стандарты комплектации номеров



Нормативы на:

- Комплектацию номеров каждой категории – согласно стандартам обслуживания Компании;
- Расходы по каждой статье БДР и БДДС;
- Списание номенклатуры расходов.

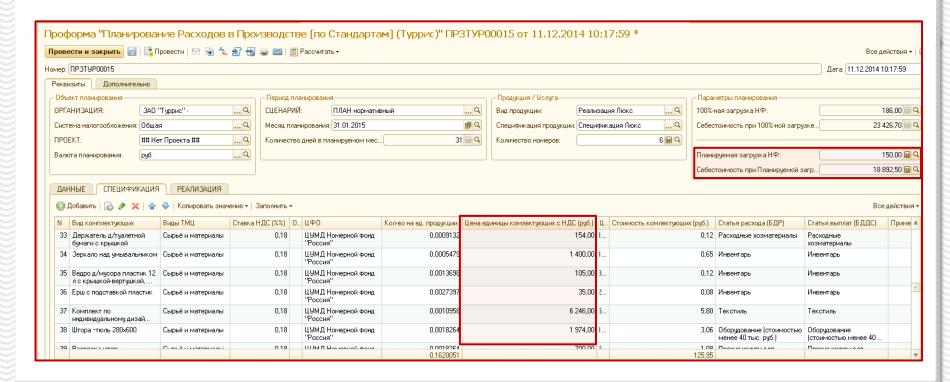
Реализованы через справочник «Спецификации» и далее используются в документах планирования.

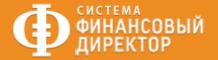


Бюджетирование по Спецификациям

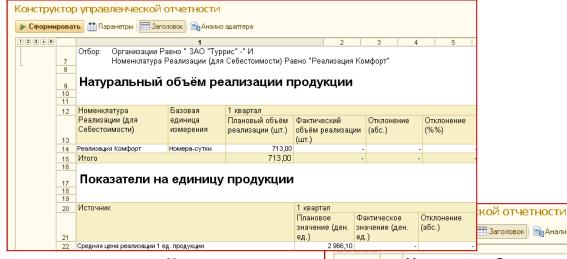
Автоматическое заполнение документов планирования от Спецификаций – с дальнейшим заполнением:

- Объёмов списания пропорционально объёмам загрузки номеров;
- Плановых цен на каждую номенклатуру;
- Общего объёма расходов по бюджету.





Плановая себестоимость по Спецификациям

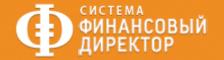


Расчёт плановой себестоимости – в разрезах:

- Номенклатуры реализации (категорий номеров);
- Прямых и косвенных затрат;
- Статей БДР;
- Номенклатуры расходов.

Планирование удельной себестоимости на единицу продаж (номера-сутки).

ение (ден. з	значени: ед.)	е (деі	н. (abc.) Заголовок 📴 Анализ адаптер	oa -									
2 966,10	·M·/		1			2	3						
		25 26 27	Удельная себестоимость (на единицу продукции)										
		28	Источник	1 квартал									
		29		Плановая удельная себестоимость (ден. ед.)		кая удельная иость (ден. ед.)	Отклонение (абс.)	Отклон (%%)					
□		30	ИТОГО СЕБЕСТОИМОСТЬ на единицу продукции	93,86		-	-						
		31	ПРЯМЫЕ ЗАТРАТЫ на единицу продукции	93,86		-	-						
		32 33	КОСВЕННЫЕ ЗАТРАТЫ на единицу продукции			-	-						
		34 35 36	Расчёт совокупной себесто	оимости по ста	прям і	и поменк	іатуре за	іраі					
		37	Номенклатура Реализации (для Себестоимости)			1 квартал							
		38	Источник			Плановая	Фактическая	7					
		39	Статьи БДР			себестоимость	себестоимос	сть					
		40	Номенклатура			(ден. ед.)	(ден. ед.)						
甲		41	Реализация Комфорт	2 252 541,69									
	_	42	# ИТОГО СЕБЕСТОИМОСТЬ		66 922								
		43	ПРЯМЫЕ ЗАТРАТЫ			66 922,18							
	T	44	Инвентарь			5 226							
		45	Ведро д/мусора пластик 12 л с крышкой-верт		,56								
		46 47	Вешалка-плечики дерев янные антивандальны Ерш с подставкой пластик	ые, темное дерево			,85 .04						
		48	Зеркало в раме 50x100			591							
		TU	COPICATIO D PAINO COX 100			331	7.4						



О чем пойдёт речь

- 1. Особенности финансового планирования в индустрии гостеприимства
- 2. Модель бюджетирования «от рынка» через нормативы
- 3. Планирование при многомерности аналитик: ЦФО, торговые точки, объекты недвижимости
- 4. Стандарт USALI и «российское» бюджетирование

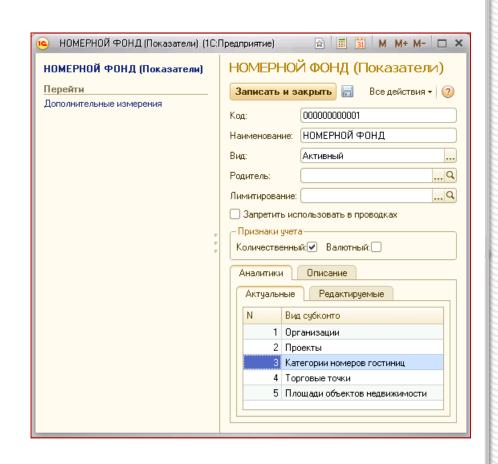


Показатели и Аналитики

Основная процедура бюджетирование ведётся на Управленческом плане счетов по принципу «двойной записи»:

- в измерениях «Организации», «Проекты», «ЦФО», «Валюты»;
- с множеством бюджетных аналитик (до 10 на каждом счёте УПС).

Вспомогательные (аналитические) расчёты — на Показателях по принципу «одинарной записи».



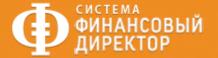


Управленческий план счетов

План счетов в части счёта «Фин. Результат (БДР)» организован по принципам:

- Прямых и нескольких уровней косвенных (по уровням Компании в всей Группы) расходов;
- Внешних доходов/расходов и ВГО – для расчётов внутри Группы.

🕀 Создать 🦹	Все действия ▼						
Код 🚊	Наименование	Вид	Кол	Вал	Субконто1	Субконто2	СубконтоЗ
T 84	Нераспределенная прибыль (Непокрытый убыток)	Пассивный		~	Статьи БДР		
T 84.1	Прибыль, подлежащая распределению	Пассивный		~	Статьи БДР		
T 84.2	Убыток, подлежащий покрытию	Пассивный		~	Статьи БДР		
T 84.3	Нераспределенная прибыль в обращении	Пассивный		~	Статьи БДР		
T 84.4	Нераспределенная прибыль использованная	Пассивный		~	Статьи БДР		
T 90	ФИН. РЕЗУЛЬТАТ (БДР)	Пассивный		~			
T 90.1	ДОХОДЫ от продаж	Пассивный	~	~	Статьи БДР	Номенклатура	Номенкла
T 90.1.1	ДОХОДЫ от продаж Внешние	Пассивный	~	~	Статьи БДР	Номенклатура	Номенкла
T 90.1.2	ДОХОДЫ от продаж ВГО	Пассивный	~	~	Статьи БДР	Номенклатура	Номенкла
T 90.2	Прямые расходы	Пассивный	~	~	Статьи БДР	Контрагенты	Номенкла
T 90.2.1	Прямые расходы Внешние	Пассивный	~	~	Статьи БДР	Контрагенты	Номенкла
T 90.2.2	Прямые расходы ВГО	Пассивный	~	~	Статьи БДР	Контрагенты	Номенкла
T 90.3	Косвенные расходы объектов	Пассивный	~	~	Статьи БДР	Контрагенты	Номенкла
T 90.3.1	Косвенные расходы объектов Внешние	Пассивный	~	~	Статьи БДР	Контрагенты	Номенкла
T 90.3.2	Косвенные расходы объектов ВГО	Пассивный	~	~	Статьи БДР	Контрагенты	Номенкла
T 90.4	Косвенные расходы Бизнес-объектов	Пассивный	~	~	Статьи БДР	Контрагенты	Номенкла
T 90.4.1	Косвенные расходы Бизнес-объектов Внешние	Пассивный	~	~	Статьи БДР	Контрагенты	Номенкла
T 90.4.2	Косвенные расходы Бизнес-объектов ВГО	Пассивный	~	~	Статьи БДР	Контрагенты	Номенкла
T 90.5	Косвенные расходы Общегрупповые	Пассивный	~	~	Статьи БДР	Контрагенты	Номенкла
T 90.5.1	Косвенные расходы Общегрупповые Внешние	Пассивный	~	~	Статьи БДР	Контрагенты	Номенкла
T 90.5.2	Косвенные расходы Общегрупповые ВГО	Пассивный	~	~	Статьи БДР	Контрагенты	Номенкла
T 90.6	ндс	Пассивный		~	Статьи БДР		
T 90.9	Сальдо счёта 90	Пассивный					

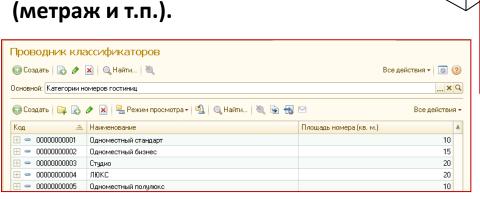


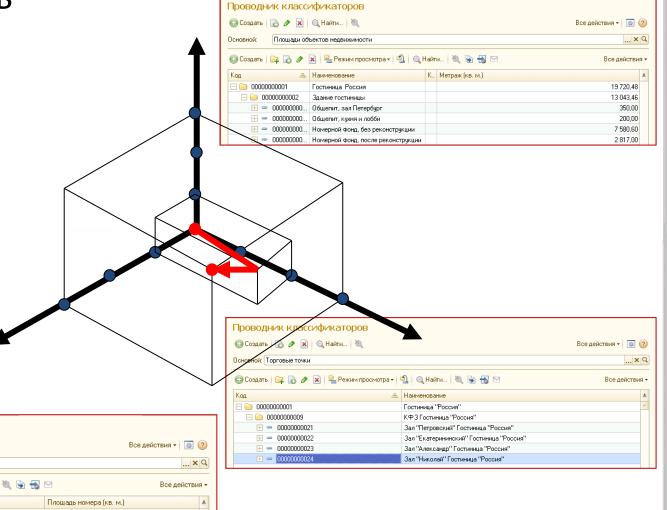
Многомерность аналитик

Каждый объект бюджетирования раскрывается с разных сторон:

- Категории номеров;
- Торговые точки;
- Площади объектов недвижимости;

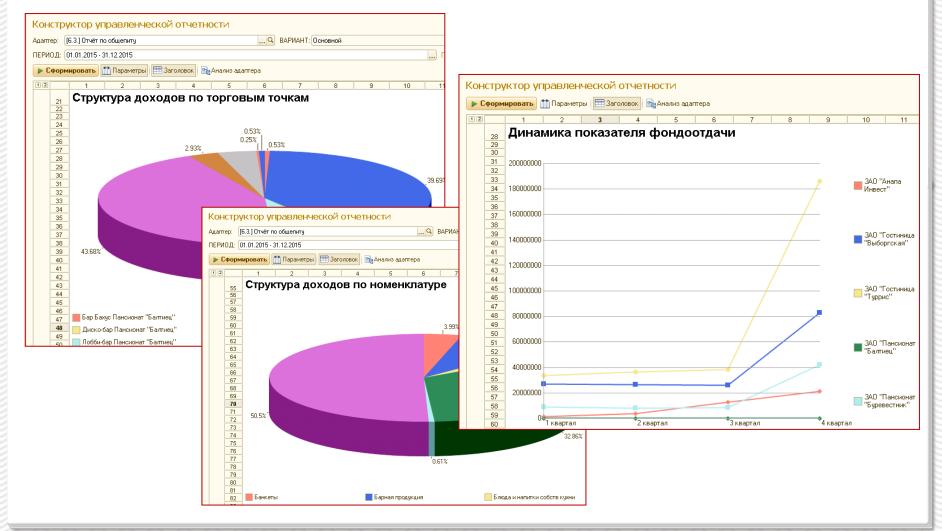
с характеристиками каждой из них (метраж и т.п.).

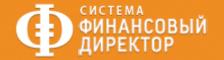






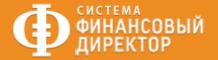
Многомерность аналитик





О чем пойдёт речь

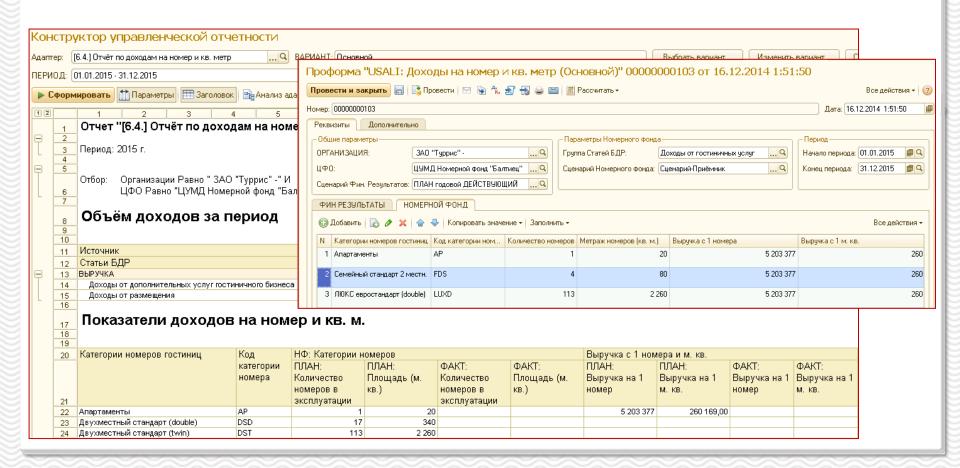
- 1. Особенности финансового планирования в индустрии гостеприимства
- 2. Модель бюджетирования «от рынка» через нормативы
- 3. Планирование при многомерности аналитик: ЦФО, торговые точки, объекты недвижимости
- 4. Стандарт USALI и «российское» бюджетирование

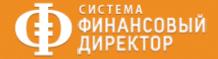


План-факт по доходам на номер и кв. м.

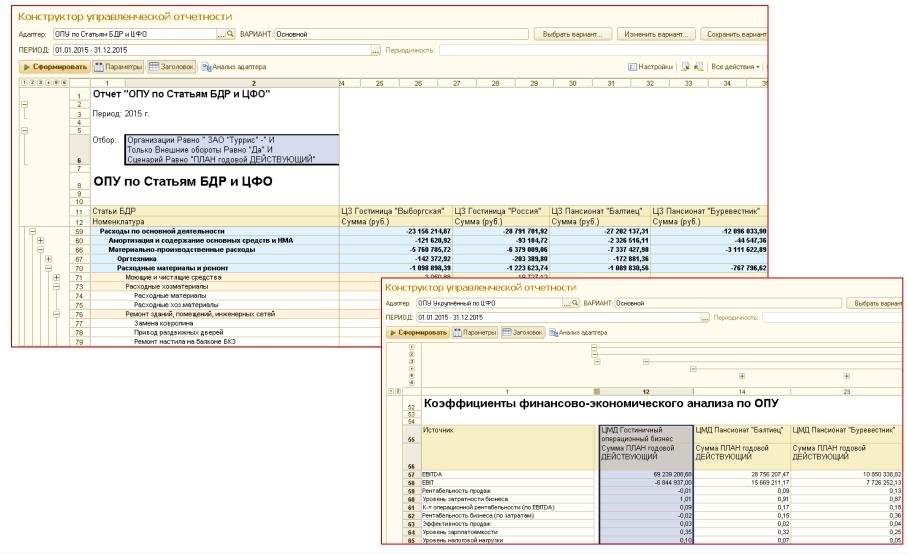
The Uniform System of Accounts for the Lodging Industry (USALI) -

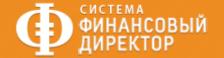
один из существующих стандартов финансового планирования и отчётности для предприятий гостиничной индустрии.





Бюджеты по ЦФО... И отчётность по USALI!





Ваш персональный VIP-доступ к «Системе Финансовый директор»

vip.1fd.ru

Составьте свое мнение о первой финансовой справочной системе, созданной специально для финансовых директоров